

高井 浩美 (たかい ひろみ)

経 歴



<p>1997年 日興証券 入社 (現: SMBC日興証券)</p>	<p>1997年～ 福岡支店にてリテール営業(個人顧客の資産運用業務)を行う。 ・営業優績者に選ばれる ・ロールプレイング大会女性部門優勝</p> <p>2001年～ 本社 リテール支援部へ配属 ・全国123支店の営業店のコンサル支援(特に女性戦力強化に取り組む) ・研修企画運営業務を行う。女性営業員1200名の研修を行う。</p> <p>2005年～ コーディアル・コミュニケーションズ(日興証券子会社)へ配属 ・外部金融機関への研修事業の立ち上げに従事。(企画立案・講師を行う)</p>
<p>2008年 独立</p>	<p>経済・金融商品を中心とした企業向け研修、一般投資家向け研修講師として独立。 知識研修の他、営業力強化研修(ロープレ研修)も人気の講座。</p> <p style="text-align: right;">現在に至る</p>

主な研修内容／専門テーマ/資格

- ・預かり資産担当者(資産運用担当者)育成研修 ・景気基礎研修
- ・投資信託研修・営業力強化研修
- ・営業話法ロープレ研修 ・日経新聞読み方研修
- ・女性の為のキャリア研修 ・ライフプランニングセミナー
- ・プレゼンスキルアップ(セミナー講師養成)研修
- ・傾聴トレーニング研修 (リーダー、管理職向け)

研修実績企業

金融機関をはじめ、各社多数の実績

講師フリーコメント欄

証券会社で培った営業スキルや金融知識を基に、金融機関の社員様向けに知識研修、営業スキル研修を中心に窓口担当者の育成、預かり資産担当者の育成の他、派遣社員育成等の人材育成に取り組んでおります。「お客様を幸せにする!」という熱意を持つ営業員を育成したいと考えており、その為には知識をだけではなく、学んだことを現場ですぐに活かせるようロールプレイングを取り入れた研修を行っております。営業マインドや話の組み立て方を直接指導して行くスタイルが人気です。さらに、最近では女性社員育成に向けたキャリアプラン研修も増えております。